

# Sadržaj

Predgovor i

## Prvi dio      Uvod 2

### *Poglavlje 1 Što je organizacijsko ponašanje? 2*

Što rade menadžeri 4

*Funkcije menadžmenta 5 • Uloge menadžmenta 6 • Menadžerske vještine 7 • Učinkovite nasuprot uspješnim menadžerskim aktivnostima 8 • Menadžerski posao u sažetku 9*

Upoznajte organizacijsko ponašanje 9

Nadopuna intuicije sustavnim proučavanjem 10

Discipline koje doprinose razvitku područja OP-a 12

*Psihologija 12 • Socijalna psihologija 12 • Sociologija 13 • Antropologija 14*

Malo je apsolutnih načela u OP-u 14

Izazovi i prilike za OP 14

*Odgovor na globalizaciju 15 • Upravljanje raznolikošću radne snage 16 • Poboljšavanje kvalitete i proizvodnosti 19 • Odgovor na nadolazeće pomanjkanje radne snage 20 • Poboljšavanje klijentskih usluga 21 • Poboljšavanje vještina za rad s ljudima 22 • Ovlašćivanje ljudi (dodjela moći) 22 • Poticanje inovacije i promjena 23 • Svladavanje poteškoće „privremenosti“ 23 • Rad u umreženim organizacijama 24 • Pomoći zaposlenicima da uspostave ravnotežu u sukobu između posla i privatnoga života 25 • Poboljšavanje etičkog ponašanja 25*

Uskoro slijedi: Razvijanje modela OP-a 26

*Pregled 26 • Zavisne varijable 27 • Nezavisne varijable 31 • Prilog za kontingencijski model OP-a 32*

Sažetak i implikacije za menadžere 34

■ **MIT ILI ZNANOST?** „Unaprijed stvorene predodžbe nasuprot stvarnim dokazima“ 11

■ **OP U VIJESTIMA** Kako globalizacija mijenja tržišta radne snage 17

■ **MEĐUNARODNO OP** Cijene transfera i međunarodna korporacijska devijantnost 30

■ **ARGUMENT / PROTUARGUMENT** U potrazi za brzim rješenjem 35

*Pitanja za provjeru 36*

*Pitanja za kritičko razmišljanje 36*

*Grupna vježba Raznolikost radne snage 36*

*Etička dilema Laž u poslovanju 37*

*Primjer iz prakse 1 Kako je menadžerica UPS-a smanjila fluktuaciju 38*

*Primjer iz prakse 2 Nasilje na radnom mjestu 39*

## Drugi dio      Pojedinac 42

### *Poglavlje 2 Osnove individualnog ponašanja 42*

Sposobnost 44

*Intelektualne sposobnosti 44 • Fizičke sposobnosti 47 • Sukladnost sposobnosti i posla 48*

Biografske karakteristike 48

*Dob • Spol • Rasa • Radni staž*

Učenje 53	
Definicija učenja 53 • Teorije učenja 53 • Oblikovanje: menadžerski instrument 57	
Sažetak i implikacije za menadžere 64	
<b>MEĐUNARODNO OP</b> Koristi kulturne inteligencije 46	
<b>MIT ILI ZNANOST?</b> „Ne možeš staroga psa naučiti novim trikovima“ 58	
<b>OP U VIJESTIMA</b> Naučiti kako nagraditi vrhovne rukovoditelje 59	
<b>MATERIJALI ZA SAMOPROČJENU</b> Koliko sam dobar u discipliniranju drugih? 59	
<b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Sva su ljudska ponašanja naučena 65	
<i>Pitanja za provjeru</i> 66	
<i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 66	
<i>Grupna vježba Pozitivna potpora nasuprot kažnjavanju</i> 66	
<i>Etička dilema Je li Mod OP oblik manipulacije?</i> 67	
<i>Primjer iz prakse 1 Menadžeri koji koriste kažnjavanje</i> 67	
<i>Primjer iz prakse 2 Profesionalni sportovi: nagrađivanje i kažnjavanje istog ponašanja</i> 68	

### **Poglavlje 3 Stavovi i zadovoljstvo poslom 72**

Stavovi 74	
<i>Koje su glavne sastavnice stavova?</i> 74 • <i>Koliko su stavovi dosljedni?</i> 75 • <i>Proizlazi li ponašanje uvijek iz stavova?</i> 77 • <i>Koje su osnovne vrste stavova o poslu?</i> 79 • <i>Kako se mјere stavovi prema poslu zaposlenikâ?</i> 83 • <i>Kakva je važnost stavova za raznolikost u radnom okruženju?</i> 84	
Zadovoljstvo poslom 85	
<i>Mjerenje zadovoljstva poslom</i> 85 • <i>Koliko su ljudi zadovoljni svojim poslom?</i> 86 • <i>Što dovodi do zadovoljstva poslom?</i> 87 • <i>Utjecaj nezadovoljnih i zadovoljnih zaposlenika na radno okruženje</i> 89	
Sažetak i implikacije za menadžere 93	
<b>MEĐUNARODNO OP</b> Kineski zaposlenici i predanost organizaciji 81	
<b>OP U VIJESTIMA</b> Rekordno nisko zadovoljstvo poslom 85	
<b>MATERIJALI ZA SAMOPROČJENU</b> Koliko sam zadovoljan svojim poslom? 87	
<b>MIT ILI ZNANOST?</b> „Sretni radnici su produktivni radnici“ 89	
<b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Menadžeri mogu stvoriti zadovoljne zaposlenike 94	
<i>Pitanja za provjeru</i> 95	
<i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 95	
<i>Grupna vježba Samozapošljavanje i zadovoljstvo poslom</i> 96	
<i>Etička dilema Jesu li Amerikanci premoreni od rada?</i> 96	
<i>Primjer iz prakse 1 Albertsons radi na stavovima zaposlenika</i> 77	
<i>Primjer iz prakse 2 Dugo radno vrijeme, stotine poruka e-poštom i bez spavanja: zvuči li to kao posao koji pruža zadovoljstvo?</i> 98	

### **Poglavlje 4 Osobnost i vrijednosti 104**

Osobnost 106	
<i>Što je osobnost?</i> 106 • <i>Odrednice osobnosti</i> 106 • <i>Crte osobnosti</i> 108 • <i>Mjerenje</i>	

*osobnosti 112 • Glavne crte osobnosti koje utječu na OP 113 • Osobnost i nacionalna kultura 118*

Vrijednosti 120

*Važnost vrijednosti 121 • Tipovi vrijednosti 121 • Vrijednosti, odanost (lojalnost) i etično ponašanje 124 • Vrijednosti u različitim kulturama 125*

Povezivanje osobnosti i vrijednosti osobe s radnim mjestom 130

Sažetak i implikacije za menadžere 134

**MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Kakva je u osnovi moja osobnost? 110

**MIT ILI ZNANOST?** „Duboko u duši, svi su ljudi jednaki“ 119

**MEDUNARODNO OP** Globalna osobnost 120

**OP U VIJESTIMA** Jesu li vrijednosti Amerikanaca drukčije? 130

**ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Crte osobnosti snažni su prediktori ponašanja 135

*Pitanja za provjeru 136*

*Pitanja za kritičko razmišljanje 136*

*Grupna vježba Izazovi u pregovaranju s rukovoditeljima iz Kine 136*

*Etička dilema Zapošljavanje na temelju genetskih podataka 137*

*Primjer iz prakse 1 Uspon i pad Carly Fiorine 137*

*Primjer iz prakse 2 Dijamantna osobnost 138*

## **Poglavlje 5 Percepcija i individualno odlučivanje 144**

Što je percepcija? 146

Čimbenici koji utječu na percepciju 146

Percepcija osoba: donošenje prosudbi o drugima 148

*Teorija atribucije 148 • Često korištene prečice pri prosuđivanju drugih 150 • Specifične primjene prečica u organizacijama 153*

Veza između percepcije i individualnog odlučivanja 155

Kako treba donositi odluke? 156

*Proces racionalnog odlučivanja 156 • Povećavanje kreativnosti u odlučivanju 158*

Kako se odluke u organizacijama stvarno donose? 160

*Ograničena racionalnost 161 • Uobičajene pristranosti i pogreške 162 • Intuicija 166 • Individualne razlike 168 • Organizacijska ograničenja 169 • Kulturne razlike 171*

Što je s etikom u odlučivanju? 171

*Tri kriterija etičkog odlučivanja 172 • Etika i nacionalna kultura 173*

Sažetak i implikacije za menadžere 173

**MEDUNARODNO OP** Mogu li negativne percepcije oslabiti međunarodne poslovne odnose? 151

**MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Koliko sam kreativan? 159

**OP U VIJESTIMA** Google i prokletstvo pobjednika 167

**MIT ILI ZNANOST?** „Etični ljudi ne čine neetične stvari“ 172

**ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Kad ste u dvojbi, činite! 176

*Pitanja za provjeru 177*

<i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i>	177
<i>Grupna vježba</i>	<i>Pristranosti pri odlučivanju</i> 177
<i>Etička dilema</i>	<i>Pet etičkih problema: što biste vi učinili?</i> 178
<i>Primjer iz prakse 1</i>	<i>J&amp;J Automotive Sales</i> 178
<i>Primjer iz prakse 2</i>	<i>Zviždači: sveci ili grešnici?</i> 179

## **Poglavlje 6 Motivacijski pojmovi** 184

Definiranje motivacije	186
Rane teorije motivacije	186
<i>Teorija hijerarhije potreba</i> 187 • <i>Teorija X i Y</i> 188 • <i>Dvofaktorska teorija</i> 189	
Suvremene teorije motivacije	192
<i>McClellandova teorija potreba</i> 192 • <i>Teorija kognitivne evaluacije</i> 194 • <i>Teorija postavljanja ciljeva</i> 197 • <i>MBO programi: praktična primjena teorije postavljanja ciljeva</i> 199 • <i>Teorija samoefikasnosti</i> 200 • <i>Teorija potpore</i> 202 • <i>Teorija jednakosti</i> 203 • <i>Teorija očekivanja</i> 208	
Integriranje suvremenih teorija motivacije	210
<i>Caveat emptor:</i> Teorije motivacije često su vezane za kulturu	212
Sažetak i implikacije za menadžere	213
<b>MIT ILI ZNANOST?</b> „Ljudi su po prirodi lijeni“ 188	
<b>OP U VIJESTIMA</b> Što zaposlenici žele? 193	
<b>MEĐUNARODNO OP</b> Način na koji menadžeri ocjenjuju svoje zaposlenike ovisi o kulturi 196	

<b>M</b> <b>ZS</b>	<b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koji su moji ciljevi studiranja? 199
	<b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Novac motivira! 215

<i>Pitanja za provjeru</i>	216
<i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i>	216
<i>Grupna vježba</i>	<i>Postavljanje cilja</i> 216
<i>Etička dilema</i>	<i>Je li motivacija manipulacija?</i> 217
<i>Primjer iz prakse 1</i>	<i>Frustriran u 30. godini života</i> 217
<i>Primjer iz prakse 2</i>	<i>Nasilni šefovi</i> 218

## **Poglavlje 7 Motivacija: od konцепција до примјена** 224

Motivirati mijenjanjem naravi radnog okruženja	226
<i>Model karakteristika radnog mjesta</i> 226 • <i>Kako se radna mjesta mogu predizajnirati?</i> 228 • <i>Alternativno organiziranje posla</i> 232 • <i>Ne zaboravite na sposobnost i prilike</i> 235	
Uključivanje zaposlenika	235
<i>Neki primjeri programa uključivanja zaposlenika</i> 236 • <i>Povezivanje programa uključivanja zaposlenika i motivacijskih teorija</i> 237	
Nagradjivanje zaposlenika	237
<i>Koliko platiti: Uspostavljanje platne strukture</i> 237 • <i>Kako platiti: Nagradjivanje pojedinih zaposlenika preko programa varijabilnih plaća</i> 238 • <i>Kako platiti: Nagradjivanje pojedinih zaposlenika preko planova isplate na temelju vještine</i> 242 • <i>Povezivanje planova isplate na temelju vještine s teorijama motivacije</i> 243 • <i>Plaća na temelju vještina u praksi</i> 243 • <i>Fleksibilne beneficije: Razvijanje paketa beneficija</i> 244 • <i>Intrinzične nagrade: Programi odavanja priznanja zaposlenicima</i> 245	

Sažetak i implikacije za menadžere 247

**MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Koji je motivacijski potencijal moga radnog mesta? 228

■ **MIT ILI ZNANOST?** „Svi žele izazovan posao“ 230

■ **OP U VIJESTIMA** Uspon i pad opcija na dionice 242

■ **MEĐUNARODNO OP** Kulturne razlike u karakteristikama radnih mesta i u zadovoljstvu poslom 247

■ **ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Stručnjake je teže motivirati 249

*Pitanja za provjeru* 250

*Pitanja za kritičko razmišljanje* 250

*Grupna vježba* Procjenjivanje motivacije i zadovoljstva zaposlenika pomoću modela karakteristika radnog mesta 250

*Etička dilema* Jesu li glavni izvršni rukovoditelji u SAD-u previše plaćeni? 251

*Primjer iz prakse 1* Kad povlastice izbjegle 252

*Primjer iz prakse 2* Hvala ni na čemu 253

## **Poglavlje 8 Osjećaji i raspoloženja** 258

Što su osjećaji i raspoloženja? 260

*Temeljna skupina osjećaja* 262 • *Neki aspekti osjećaja* 262 • *Raspoloženje kao pozitivni i negativni afekt* 264 • *Izvori osjećaja i raspoloženja* 266 • *Vanska ograničenja osjećaja* 271

Emocionalni rad 274

*Osjećaji koji se čute nasuprot osjećajima koji se pokazuju* 274 • *Jesu li emocionalno zahtjevni poslovi nagrađeni boljom plaćom?* 276

Teorija afektivnih događaja 277

Emocionalna inteligencija 278

*Argumenti u korist EI* 279 • *Argumenti protiv EI* 280

Primjena znanja o osjećajima i raspoloženjima u OP 281

*Selekcija* 281 • *Odlučivanje* 281 • *Kreativnost* 282 • *Motivacija* 282 • *Vodstvo* 283 • *Međuljudski sukobi* 284 • *Pregovaranje* 284 • *Klijentske usluge* 284 • *Stavovi prema poslu* 285 • *Devijantno ponašanje u radnom okruženju* 285 • *Kako menadžeri mogu utjecati na raspoloženja* 285

Sažetak i implikacije za menadžere 286

■ **MIT ILI ZNANOST?** Utječe li širenje dobrih vijesti na naše raspoloženje? 270

■ **MEĐUNARODNO OP** Prepoznavanje osjećaja: Univerzalno ili određeno kulturom? 273

**MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Kakav je moj rezultat u emocionalnoj inteligenciji? 281

■ **OP U VIJESTIMA** Žalovanje na radnom mjestu košta američke poslodavce milijarde dolara 286

■ **ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Troškovi i koristi organizacijskih pravila o pokazivanju 288

*Pitanja za provjeru* 289

*Pitanja za kritičko razmišljanje* 289

*Grupna vježba* Tko može prepoznati lažova? 289

*Etička dilema* Jesu li uredske ljubavne veze neetične? 290

*Primjer iz prakse 1* Dobra strana ljutnje? 290

*Primjer iz prakse 2* Agresivni klijenti dižu tlak 291

**Treći dio Grupa 298****Poglavlje 9 Osnove grupnog ponašanja 298**

Definiranje i klasificiranje grupa 300

Faze razvoja grupa 302

*Peterofazni model 302 • Alternativni model: Privremene grupe s rokovima rada 303*

Osobine grupa: uloge, norme, status, veličina i kohezivnost 304

*Uloge 304 • Norme 308 • Status 313 • Veličina 316 • Kohezivnost 318*

Grupno odlučivanje 319

*Grupe nasuprot pojedincima 319 • Grupna zaslijepljenost i grupna polarizacija 321 • Tehnike grupnog odlučivanja 323*

Sažetak i implikacije za menadžere 326

**M MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Vjerujem li drugima? 301**OP U VIJESTIMA** Zabušavanje u dvadeset i prvom stoljeću: kiberzabušavanje 317**MEĐUNARODNO OP** Grupna kohezivnost među kulturama 319**MIT ILI ZNANOST?** „Dvije su glave pametnije od jedne?” 321**ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Sva bi radna mjesta trebalo osmišljena u okviru grupa 328*Pitanja za provjeru 329**Pitanja za kritičko razmišljanje 329**Grupna vježba Preživljavanje u prirodi 329**Etička dilema Diskriminacija Arapa 330**Primjer iz prakse 1 Konflikt uloga među zaposlenicima telefonske korisničke službe 331**Primjer iz prakse 2 Opasnosti grupne zaslijepljenosti 331***Poglavlje 10 Razumijevanje timskog rada 336**

Zašto su timovi postali toliko popularni? 338

Razlike između grupa i timova 339

Vrste timova 340

*Problemski timovi 340 • Samovođeni radni timovi 340 • Međufunkcijski timovi 341 • Virtualni timovi 342*

Stvaranje učinkovitih timova 344

*Kontekst 345 • Sastav 346 • Dizajn posla 351 • Proces 351*

Pretvaranje pojedinaca u timske igrače 353

*Izazov 354 • Stvaranje timskih igrača 354*

Timovi i upravljanje kvalitetom 355

Oprez! Timovi nisu uvijek pravo rješenje 356

Sažetak i implikacije za menadžere 357

**OP U VIJESTIMA** Timovi rade na spašavanju života u područjima Azije pogodenim cunamijem 338**MEĐUNARODNO OP** Globalni virtualni timovi 343**M MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Jesam li dobar u razvijanju i vođenju timova? 353**ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Sportske su momčadi dobar model za radne timove 358*Pitanja za provjeru 359**Pitanja za kritičko razmišljanje 359*

*Grupna vježba Stalne nasuprot promjenjivim zrakoplovnim posadama 359*

*Etička dilema Pritisak na pojedinca da postane timski igrač 359*

*Primjer iz prakse 1 Virtualni tim u tvrtki T.A. Stearns 360*

*Primjer iz prakse 2 Izletništvo za timove 361*

## **Poglavlje 11 Komunikacija 366**

Funkcije komunikacije 368

Komunikacijski proces 369

Smjer komunikacije 370

*Komunikacija prema dolje 370 • Komunikacija prema gore 370 • Lateralna komunikacija 371*

Međuljudska komunikacija 371

*Usmena komunikacija 371 • Pismena komunikacija 372 • Neverbalna komunikacija 373*

Organizacijska komunikacija 374

*Formalne mreže malih grupa 374 • Neformalna mreža glasina 375 • Računalna komunikacija 376 • Upravljanje znanjem 380*

Izbor komunikacijskog kanala 382

Prepreke za učinkovitu komunikaciju 383

*Filtriranje 383 • Selektivna percepција 384 • Pretrpanost informacija 384 • Emocije 384 • Jezik 384 • Strah od komuniciranja 385*

Suvremeni problemi u komunikaciji 386

*Komunikacijske prepreke između muškaraca i žena 386 • Tišina kao komunikacija 387 • „Politički korektna“ komunikacija 387 • Međukulturalna komunikacija 389*

Sažetak i implikacije za menadžere 392

**MEĐUNARODNO OP** Izgubljeno u prijevodu 392

**OP U VIJESTIMA** Internetske stranice za gundanje: izazov za rukovodstva? 380

**MIT ILI ZNANOST?** „Ljudima je lako prepoznati lažljivce na poslu“ 385

**MIT ILI ZNANOST?** „Jesu li ljudi iz Istočne Azije prijemuljiviji u posrednoj komunikaciji?“ 391

**MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Koliko su dobre moje vještine slušanja? 391

**ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Otvoreno upravljanje poboljšava krajnji rezultat 394

*Pitanja za provjeru 395*

*Pitanja za kritičko razmišljanje 395*

*Grupna vježba Odsutnost neverbalne komunikacije 359*

*Etička dilema Određivanje granica tehnologije 359*

*Primjer iz prakse 1 James W. Caruso ima problema s komuniciranjem 360*

*Primjer iz prakse 2 Blogovski biznis 396*

## **Poglavlje 12 Temeljni pristupi vodstvu 400**

Što je vodstvo? 402

Osobinske teorije 402

Bihevioralne teorije 405

*Studije na Ohajskom državnom sveučilištu 405 • Studije na Michiganskom sveučilištu*

	<p>406 • Menadžerska mreža 407 • Sažetak osobinskih i bihevioralnih teorija 408</p> <p>Kontingencijske teorije 408</p> <p><i>Fiedlerov model</i> 409 • <i>Situacijska teorija Herseyja i Blancharda</i> 413 •  <i>Recipročna teorija vodstva</i> 414 • <i>Teorija puta i cilja</i> 415 • Kontingencijske  <i>variabilne i predviđanja</i> 416 • <i>Model sudjelovanja u vodstvu</i> 417</p> <p>Sažetak i implikacije za menadžere 419</p> <p><b>OP U VIJESTIMA</b> Menadžeri su progovorili o sposobnostima za vodstvo 404</p>
<b>M</b>	<p><b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koji je moj stil vodstva? 408</p>
<b>N</b>	<p><b>MIT ILI ZNANOST?</b> „Iskustvo je najvažnije” 412</p>
	<p><b>MEĐUNARODNO OP</b> Razvijanje međunarodnih perspektiva: Nužnost za vođe 419</p>
	<p><b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Opasnost od obuke za vodstvo 420</p>
	<p><i>Pitanja za provjeru</i> 421</p> <p><i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 421</p> <p><i>Grupna vježba Debata: Jesu li vođe doista važni?</i> 421</p> <p><i>Etička dilema Opravdava li cilj sredstvo?</i> 422</p> <p><i>Primjer iz prakse 1 Kada kolega postane šef</i> 422</p> <p><i>Primjer iz prakse 2 Barack Obama</i> 423</p>
<p><b>Poglavlje 13 Suvremena pitanja u vodstvu</b> 428</p>	
<p>Uokvirivanja: Uporaba riječi za oblikovanje značenja i poticanje drugih 430</p>	
<p>Inspiracijski pristupi vodstvu 431</p>	
<p><i>Karizmatično vodstvo</i> 431 • <i>Transformacijsko vodstvo</i> 431</p>	
<p>Autentično vodstvo: Etika i povjerenje su temelji vodstva 440</p>	
<p><i>Što je autentično vodstvo?</i> 440 • <i>Etika i vodstvo</i> 441 • <i>Što je povjerenje?</i> 442 •  <i>Povjerenje i vodstvo</i> 443 • <i>Tri tipa povjerenja</i> 443 • <i>Temeljna načela povjerenja</i>  <i>444 • Je li povjerenje u opadanju?</i> 445</p>	
<p>Uloge u suvremenom vodstvu 447</p>	
<p><i>Vodstva u timovima</i> 447 • <i>Mentorstvo</i> 448 • <i>Samovodstvo</i> 450 • <i>Umreženo</i>  <i>vodstvo</i> 451</p>	
<p>Izazovi konstrukcije o vodstvu 453</p>	
<p><i>Vodstvo kao atribut</i> 454 • <i>Zamjene i neutralizatori u vodstvu</i> 455</p>	
<p>Pronalaženje i stvaranje učinkovitih vođa 456</p>	
<p><i>Selekcija</i> 456 • <i>Obuka</i> 457</p>	
<p>Sažetak i implikacije za menadžere 457</p>	
<p><b>OP U VIJESTIMA</b> Rat i umijeće uokvirivanja 431</p>	
<b>M</b>	<p><b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koliko imam karizme? 436</p>
<b>N</b>	<p><b>MIT ILI ZNANOST?</b> „Muškarci su bolji vođe od žena” 450</p>
	<p><b>MEĐUNARODNO OP</b> Kulturne razlike u atribuciji karizme 454</p>
	<p><b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Vodstvo je vezano za kulturu 459</p>
	<p><i>Pitanja za provjeru</i> 460</p> <p><i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 460</p> <p><i>Grupna vježba Presudite: Koji je iskaz vizije točan?</i> 460</p> <p><i>Etička dilema Etičko vodstvo, odnosno biste li ovdje radili?</i> 461</p> <p><i>Primjer iz prakse 1 Hoće li George W. Bush biti veliki predsjednik?</i> 461</p> <p><i>Primjer iz prakse 2 Generacijski jaz: mentorji i šticećenici</i> 462</p>

## **Poglavlje 14 Moć i politika 468**

- Definicija moći 470
- Uspoređivanje vodstva i moći 470
- Temelji moći 471
  - Formalna moć 471 • Osobna moć 472 • Koji su temelji moći naručinkovitiji? 473*
- Ovisnost: Ključ moći 474
  - Opći postulat ovisnosti 474 • Što stvara ovisnost? 474*
- Taktike moći 476
- Moć u grupama: Koalicije 478
- Spolno uz nemiravanje: Nejednaka moć u radnom okruženju 479
- Politika: Moć na djelu 481
  - Definicija 481 • Realnost politike 482 • Čimbenici koji doprinose političkom ponašanju 484 • Kako ljudi reagiraju na organizacijsku politiku? 487 • Upravljanje dojmovima 489 • Etika političkog ponašanja 491*
- Sažetak i implikacije za menadžere 492
- OP U VIJESTIMA** Na Sveučilištu Kansasa: sportski trener osigurao otkaz šefu? 475
- MEĐUNARODNO OP** Taktike utjecaja u Kini 477
- MIT ILI ZNANOST** „Nije važno što znate, nego koga znate“ 484
- M**  
**N**  
**S** **MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU** Koliko dobro igram političke igre? 492
- ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Upravljanje dojmovima nije etično 494
  - Pitanja za provjeru 495*
  - Pitanja za kritičko razmišljanje 495*
  - Grupna vježba Razumijevanje dinamike moći 495*
  - Etička dilema Razmjena osobnih usluga? 496*
  - Primjer iz prakse 1 Bill Fowler u pogonu Blackmer/Dover Resources Inc. 496*
  - Primjer iz prakse 2 Politika zabijanja noža u leđa 497*

## **Poglavlje 15 Konflikt i pregovaranje 502**

- Definicija konflikta 504
- Prijelazi u razmišljanju o konfliktu 505
  - Tradicionalni pristup 505 • Međuljudski pristup 505 • Interakcijski pristup 505*
- Proces konflikta 506
  - Faza I: Potencijalno opreće ili nespojivost 506*
  - Faza II: Kognicija (spoznaja) i personalizacija 509 • Faza III: Nakane 510 • Faza IV: Ponašanje 511 • Faza V: Rezultati 512*
- Pregovaranje 516
  - Strategije pregovaranja 516 • Proces pregovaranja 520 • Problematike u pogledu pregovaranja 521*
- Sažetak i implikacije za menadžere 527
- MIT ILI ZNANOST** „Uzrok većine konflikata je nedostatak komunikacije“ 507
- MEĐUNARODNO OP** Pregovaranje među kulturama 525

<b>M</b>	<b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koji je moj pregovarački stil? 525
<b>Z</b>	<b>OP U VIJESTIMA</b> Primjer učinkovitog pregovaranja 526
<b>S</b>	<b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Konflikt je koristan za organizacije 529
	<i>Pitanja za provjeru</i> 530
	<i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 530
	<i>Grupna vježba</i> Igra uloga u pregovaranju 530
	<i>Etička dilema</i> Je li neetično lagati i obmanjivati tijekom pregovora? 531
	<i>Primjer iz prakse 1</i> Schneider National 532
	<i>Primjer iz prakse 2</i> Zbog pregovora hokej mora odsjediti na klupi 532
 <b>Četvrti dio      Organizacijski sustav</b> 536	
<b>Poglavlje 16 Temelji organizacijske strukture</b> 536	
	Što je organizacijska struktura? 538
	<i>Specijalizacija rada</i> 538 • <i>Podjela na odjele</i> 540 • <i>Zapovjedni lanac</i> 541 •
	<i>Raspon kontrole</i> 542 • <i>Centralizacija i decentralizacija</i> 543 • <i>Formalizacija</i> 545
	Uobičajeni oblici dizajna organizacija 545
	<i>Jednostavna struktura</i> 545 • <i>Birokracija</i> 546 • <i>Matrična struktura</i> 548
	Nove mogućnosti dizajna 550
	<i>Timska struktura</i> 550 • <i>Virtualna organizacija</i> 550 • <i>Neomeđena organizacija</i> 552
	Zašto se strukture razlikuju? 554
	<i>Strategija</i> 554 • <i>Veličina organizacije</i> 556 • <i>Tehnologija</i> 556 • <i>Okruženje</i> 557
	Organizacijski oblici i ponašanje zaposlenika 559
	Sažetak i implikacije za menadžere 561
	<b>OP U VIJESTIMA</b> Ne postoji samo jedan ispravan raspon kontrole 543
<b>M</b>	<b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koliko sam spremna delegirati odluke? 544
<b>Z</b>	<b>MEĐUNARODNO OP</b> Strukturalna razmatranja u multinacionalnim kompanijama 548
<b>S</b>	<b>MIT ILI ZNANOST?</b> „Birokracija je mrtva“ 558
	<b>ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Tehnologija preoblikuje organizacije 564
	<i>Pitanja za provjeru</i> 565
	<i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 565
	<i>Grupna vježba</i> Figure autoriteta 565
	<i>Etička dilema</i> Samo slijediti naredbe 566
	<i>Primjer iz prakse 1</i> „Mrzim birokraciju“ 566
	<i>Primjer iz prakse 2</i> W.L.Gore & Associates nema šefove 567
 <b>Poglavlje 17 Organizacijska kultura</b> 570	
	Institucionalizacija: preteča kulturi 572
	Što je organizacijska kultura? 572
	<i>Definicija</i> 573 • <i>Kultura je opisni naziv</i> 575 • <i>Imaju li organizacije uniformne kulture?</i> 575 • <i>Jake i slabe kulture</i> 576 • <i>Kultura nasuprot formalizaciji</i> 577 • <i>Organizacijska kultura nasuprot nacionalnoj kulturi</i> 578
	Što rade kulture? 578
	<i>Funkcije kulture</i> 578 • <i>Kultura kao breme</i> 579

Stvaranje i održavanje kulture 581  
*Kako počinje kultura 581 • Održavanje života kulture 582 • Sažetak: kako nastaju kulture 586*

Kako zaposlenici uče kulture 587  
*Priče 587 • Rituali 587 • Materijalni simboli 587 • Jezik 588*

Stvaranje etičke organizacijske kulture 589

Stvaranje kulture orijentirane na klijente 590  
*Ključne varijable kultura orijentiranih na klijente 590 • Menadžerske akcije 590*

Duhovnost i organizacijska kultura 592  
*Što je duhovnost? 592 • Zašto duhovnost sada? 592 • Karakteristike produhovljene organizacije 593 • Kritika duhovnosti 594*

Sažetak i implikacije za menadžere 595

- M** **MATERIJALI ZA SAMOPROČJENU** Koja mi organizacija odgovara? 575
- N** **MEĐUNARODNO OP** Dobra organizacijska kultura ne poznaje granice 577
- S** **OP U VIJESTIMA** Zbog jake kulture menadžeri ne napuštaju Bubba Gump Shrimp Co. 579
- MIT ILI ZNANOST?** „Uspjeh rađa uspjeh“ 580
- ARGUMENT / PROTUARGUMENT** Organizacijske kulture ne mogu se mijenjati 597

*Pitanja za provjeru 598*  
*Pitanja za kritičko razmišljanje 598*  
*Grupne vježbe Ocijenite kulturu svoje studentske grupe 598*  
*Etička dilema Je li obvezatna etička obuka neetična? 599*  
*Primjer iz prakse 1 Southwest Airlines stoji pred novim izazovima 600*  
*Primjer iz prakse 2 Wegmans 601*

## **Poglavlje 18 Politike i prakse upravljanja ljudskim resursima 606**

Seleksijski postupci 608  
*Kako funkcioniра selekcija 608 • Inicijalna selekcija 608 • Sadržajna selekcija 610 • Uvjetna (kontingentna) selekcija 613*

Programi za obuku i usavršavanje 614  
*Vrste obuke 614 • Metode obuke 616 • Individualiziranje formalne obuke u skladu sa stilom učenja svakog zaposlenika 617 • Ocjenjivanje učinkovitosti 618*

Procjenjivanje performanse 618  
*Surhe procjenjivanja performanse 619 • Što zapravo procjenjujemo? 619 • Tko bi trebao obaviti procjenjivanje? 620 • Metode procjenjivanja performanse 622 • Prijedlozi za unapređenje procjenjivanja performanse 624 • Povratno informiranje o performansi 626*

Međunarodne prakse upravljanja ljudskim potencijalima: odabrani primjeri 627  
*Selekcija 627 • Procjenjivanje performanse 628*

Upravljanje raznolikostima u organizacijama 629  
*Konflikt između posla i privatnog života 629 • Obuka o raznolikostima 631*

Sažetak i implikacije za menadžere 632

<b>M Z S</b>	<p><b>■ MIT ILI ZNANOST?</b> „Prvi su dojmovi važni“ 612</p> <p><b>■ MEĐUNARODNO OP</b> Obuka iz kulture 616</p> <p><b>■ OP U VIJESTIMA</b> Uspon i pad forsiranog rangiranja 624</p> <p><b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koliko uspješno mogu iznositi povratne informacije? 627</p> <p><b>■ ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Treba odbaciti SAT i ACT kao sredstva za selekciju studenata 634</p> <p><i>Pitanja za provjeru</i> 635</p> <p><i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 635</p> <p><i>Grupne vježbe Procjenjivanje performanse i povratno informiranje</i> 635</p> <p><i>Etička dilema Je li neetično „uljepšati“ svoj životopis</i> 636</p> <p><i>Primjer iz prakse 1 Jedinstven program obuke u UPS-u</i> 636</p> <p><i>Primjer iz prakse 2 Kandidati bez visokih SAT rezultata ne trebaju se javiti</i> 637</p> <p><b>Peti dio Organizacijska dinamika</b> 642</p> <p><b>Poglavlje 19 Organizacijske promjene i upravljanje stresom</b> 642</p> <p>Sile koje potiču promjene 644</p> <p>Upravljanje planiranim promjenama 646</p> <p>Otpor prema promjenama 647</p> <p><i>Svladavanje otpora prema promjenama</i> 648 • <i>Politika promjene</i> 650</p> <p>Pristupi upravljanja organizacijskim promjenama 651</p> <p><i>Lewinov trostupanjski model</i> 651 • <i>Kotterov osmostupanjski model za uvođenje promjena</i> 653 • <i>Akcijsko istraživanje</i> 653 • <i>Organizacijski razvitetak</i> 654</p> <p>Suvremeni problemi promjena za današnje menadžere 658</p> <p><i>Tehnologija u radnom okruženju</i> 658 • <i>Poticanje inovacija</i> 660 • <i>Stvaranje organizacije koja uči</i> 662 • <i>Upravljanje promjenama je vezano za kulturu</i> 664</p> <p>Radni stres i upravljanje njime 665</p> <p><i>Što je stres?</i> 666 • <i>Razumijevanje stresa i njegovih posljedica</i> 667 • <i>Mogući izvori stresa</i> 668 • <i>Individualne razlike</i> 670 • <i>Posljedice stresa</i> 671 • <i>Upravljanje stresom</i> 673</p> <p>Sažetak i implikacije za menadžere 676</p> <p><b>MATERIJALI ZA SAMOPROCJENU</b> Koliko dobro reagiram na burne promjene? 650</p> <p><b>■ OP U VIJESTIMA</b> Razine stresa dostižu rekordne visine 672</p> <p><b>■ MEĐUNARODNO OP</b> Nositelji se sa stresom: kulturne razlike 675</p> <p><b>■ ARGUMENT / PROTUARGUMENT</b> Upravljanje promjenama je epizodična aktivnost 678</p> <p><i>Pitanja za provjeru</i> 679</p> <p><i>Pitanja za kritičko razmišljanje</i> 679</p> <p><i>Grupne vježbe Moć i promjenljivo okruženje</i> 679</p> <p><i>Etička dilema Povećavanje proizvodnosti i stresa zaposlenika</i> 680</p> <p><i>Primjer iz prakse 1 GE-ovo vježbanje</i> 680</p> <p><i>Primjer iz prakse 2 Inoviranje inovacije</i> 681</p>
----------------------	---

**Dodatak A** Istraživanje organizacijskog ponašanja 686

**Integralni primjeri** 693

Primjer 1 Arnold Schwarzenegger: vođa Kalifornije? 693

Primjer 2 Što klijenti ne znaju neće im naštetiti, ili hoće li? 697

Primjer 3 Pet glava bolje je od jedne? 700

Primjer 4 Wal-Martov svijet 703

Primjer 5 Appleov Beethoven 706

Primjer 6 GM i UAW: Jednostrano pregovaranje? 709

Primjer 7 Pitanje motivacije 712

Primjer 8 Veliko promaknuće 715

**Izvori ilustracija** 718

**Kazala** 719

Imena 719

Organizacije 738

G-kazalo (predmetno kazalo/glosarij) 743